

Praxisseminar für Personalräte: Gekonnt überzeugen – erfolgreich verhandeln

Bei mancher Diskussion hat man nur eine, nur die Chance. Da muss jedes Wort, jedes Argument, jeder taktischen Schachzug „sitzen“. Das Seminar vermittelt wirkungsvolle Argumente und erfolgversprechende Strategien. In Übungen werden diese getestet und gefestigt. Fragen der Teilnehmenden und der Erfahrungsaustausch sind ein wichtiger Seminarbestandteil.

Schwerpunkte

- Selbstwahrnehmung und Rolle des Personalrates
- Wer überzeugen will, muss argumentieren können.
- Gut vorbereitet in die Verhandlung gehen
- Erfolgreich Verhandlungen führen und abschließen
- Hilfreiche Gesprächstechniken und Judostrategien
- Fragen und Erfahrungsaustausch der Teilnehmenden

Preis

190.00 € zzgl. 19% MwSt.

Referent/-in

Christiane Willing stammt aus dem Öffentlichen Dienst, ist nun Hochschuldozentin für Personalmanagement, Personalführung und Teamentwicklung, Organisationspsychologin, Trainerin und Beraterin für Unternehmen des Öffentlichen Dienstes und der Privatwirtschaft

Seminarteilnehmende

Personalvertretung

Ort und Datum

IHZ Internationales Handelszentrum, Friedrichstraße 95, 10117, Berlin

12-03-2024 (09:00 Uhr)